



Werkstudent Business Development (m/w/d)

(Paderborn oder remote | ab Februar/ März 2023)

Wir sind **DEVITY** und ermöglichen es Industrieunternehmen mit Hilfe unserer Technologien IoT-Geräte sicher und skalierbar an Netzwerke anzubinden. Wir glauben, dass IT-Sicherheit einfach umsetzbar sein muss. Das ist der Schlüssel für die volle Entfaltung von Industrie 4.0.

Hierfür helfen wir sowohl Herstellern von Komponenten und Maschinen als auch produzierenden Unternehmen bei der Umsetzung von notwendigen Maßnahmen für die IT-Sicherheit. Unsere Vision ist eine vertrauenswürdige Kommunikation von smarten Objekten im Industrial Internet of Things.

Hier kommst Du ins Spiel! Gemeinsam mit Dir wollen wir die Lösung am Markt platzieren und einen Beitrag zu einer sicher vernetzten Welt leisten. Als Praktikant:in/ WHB im Business Development wirkst Du aktiv an dem Aufbau des Unternehmens mit. Mit unserem gesamten Team arbeitest Du daran, DEVITY bekannter zu machen.

- Du analysierst Kundenbedürfnisse und übersetzt diese in Anforderungen für die Produktentwicklung.
- Du unterstützt bei der Aufbereitung, Präsentation und Dokumentation der DEVITY-Produkte für unsere Kunden, Entwicklungspartner und andere Stakeholder.
- Du erstellst und steuerst Auswertungen und Analysen zu Markt- und Wettbewerbsentwicklungen.
- Du übernimmst administrative und organisatorische Aufgaben im Bereich Sales.
- Du führst Marketingkampagnen durch und verbesserst unsere Webseite im Hinblick auf SEO.

LET'S BUILD SOMETHING BIG.

Das bringst Du in das Team ein:

- Du bist eingeschriebene/r Student/in im Bereich BWL, Winfo, Wing o.Ä. und mind. für 16 h pro Woche in den nächsten 12 Monaten verfügbar.
- Du bist intrinsisch motiviert. Deine Wissbegierde und Leidenschaft für Technologie treiben Dich an.
- Du bist ein organisierter und fokussierter Teamplayer, der seine Gedanken strukturiert präsentieren und aufbereiten kann, um andere von deinen Ideen zu begeistern.
- Du besitzt sehr gute Kenntnisse in Microsoft® Office (insbesondere PowerPoint®, Excel®).
- Idealerweise hast Du schon erste Erfahrung im Bereich Business Development oder im technischen Vertrieb (Unternehmensberatung, Maschinenbau o.Ä.) gesammelt.
- Du kommunizierst sicher auf Englisch.

Gemeinsam wachsen wir durch:

DEVITY ist ein aufstrebendes Startup mit einer innovativen IT-Sicherheitslösung für die Industrie. Du profitierst von enormen Gestaltungsfreiheiten, einer zeitgemäßen Kombination aus Präsenz- und Virtual-Office sowie einer motivierenden und wertschätzenden Unternehmenskultur. Wir sind ein Team aus internationalen Talenten - Offenheit, Mut und Begeisterung sind uns wichtig.

What's in it for you?

- Du erhältst einen tiefen Einblick in den europäischen Industrial IoT-Markt.
- Du hilfst uns nicht nur dabei unsere Vision in die Tat umzusetzen, sondern gestaltest sie aktiv mit.
- Raum für deine Kreativität, eigene Ideen und Verantwortung – eine steile Lernkurve!
- Du bist Teil einer einzigartigen Startup Community.

Werde zum Teil unserer Erfolgsgeschichte und gestalte gemeinsam mit uns die sichere Zukunft des IoT!

Interessiert?

Dein Ansprechpartner ist Christoph Milder (CEO). Sende ihm eine E-Mail (christoph.milder@devity.eu) mit einer kurzen Beschreibung deiner Motivation (2-3 Sätze genügen), einem Startdatum und deinem Lebenslauf.